



Per la Formazione e Valorizzazione  
del Capitale Umano delle Aziende

# COMPANY PROFILE

BV INVEST è una società attiva nella consulenza strategica,  
formazione manageriale e business development aziendale



BV INVEST è una società nata dall'esperienza e dallo spirito di iniziativa di uno dei più noti e stimati manager del Real Estate italiano e Cavaliere dell'Ordine al Merito della Repubblica Italiana, **Bruno Vettore**. Attualmente BV INVEST, un vero e proprio hub di progetti e relazioni commerciali, è guidata da **Bruno Vettore**, affiancato da alcuni partner specialist ed esercita in modo proficuo, concreto e pragmatico la propria attività prevalentemente nell'ambito della **Consulenza Direzionale e Commerciale, della Formazione Manageriale e del Coaching oltre che nel Business Development aziendale.**

# WHO?

---



# WHAT?

---

La valorizzazione dei punti di forza e lo sviluppo delle potenzialità del **“capitale umano”** sono obiettivi fondamentali per la società BV INVEST che, attraverso le proprie linee formative e consulenziali, si prefigge di innalzare i livelli qualitativi e produttivi di aziende, manager, professionisti, partendo sempre dalla valorizzazione tesa alla crescita ed al miglioramento delle risorse umane.

# AREE DI INTERVENTO

---

01

## **BV TRAINING**

High Formation  
& Team Motivation

---

02

## **BV REAL ESTATE**

Training, Advisory  
& Development

---

03

## **BV FRANCHISING**

Franchising Consulting  
& Training

---

04

## **BV CONSULTING**

Assessment  
& Strategic Consulting

---

05

## **BV COACHING**

Business Life  
& Personal Training

---

06

## **BV DIGITAL**

Corporate & Marketing  
Communication

---

AREE DI INTERVENTO

01

BV TRAINING

---

## High Formation & Team Motivation

**Perchè essere pronti e motivati è alla base del successo.**

**OBIETTIVI:** le sessioni di consulenza e formazione hanno l'obiettivo di implementare le capacità del singolo e del team per il raggiungimento di obiettivi concreti nell'ambito professionale e personale.

**PROGRAMMA:** dopo attenta analisi ed approfondimento si costruirà un programma formativo basato sulle specifiche esigenze affrontando i temi inerenti la leadership, il team management, il time management, la crescita personale e la motivazione del team, il personal branding e la web reputation.

**PER CHI:** l'attività è rivolta a imprenditori, manager e personale con funzioni commerciali, che gestiscono team in fase di avvio, consolidamento o sviluppo.



## Training, Advisory & Development

### Per prepararsi all'evoluzione del mercato immobiliare

**OBIETTIVI:** lo sviluppo di competenze e abilità strategiche, del singolo e del team, nel campo del Real Estate attraverso un approccio professionale e pragmatico volto a far emergere e sviluppare attitudini e capacità.

**PROGRAMMA:** le sessioni formative verranno concordate con il committente in base alle specifiche esigenze dopo attente analisi da parte dei nostri consulenti e verranno trattati argomenti come:

1. Il moderno protocollo operativo di agenzia
2. Strategie d'acquisizione e tecniche di vendita
3. La negoziazione commerciale
4. Comunicazione efficace nella trattativa
5. Personal Branding & Web Reputation

**PER CHI:** Programma rivolto a chi si avvicina al mondo del Real Estate ed a professionisti esperti che vogliono migliorare le proprie performance al fine di raggiungere importanti obiettivi di business con maggiore rapidità e consapevolezza.



# BV FRANCHISING

---

## Franchising Consulting & Training

**Per comprendere e sfruttare le opportunità del sistema a rete**

**OBIETTIVI:** attraverso sessioni di consulenza e formazione si forniranno informazioni e strumenti per verificare il piano di fattibilità e migliorarne l'implementazione, oltre che organizzare le linee guida per la gestione e lo sviluppo del Network.

**PROGRAMMA:** dopo attente analisi si valuteranno e verranno effettuate attività che riguarderanno:

1. analisi e revisione della documentazione contrattuale ed aziendale in base agli obiettivi preliminarmente concordati con il management.
2. consulenza specifica e diagnosi aziendale che consentono di prevedere ed incrementare la performance dei collaboratori con approccio concreto e pragmatico.
3. svolgimento di sessioni formative con contenuti definiti tra le parti, così da aggiornare e sviluppare le conoscenze riguardo il franchising ed il suo sviluppo.

**PER CHI:** l'attività è rivolta a coloro che vogliono applicare il modello di franchising al proprio business o ampliare la propria rete.



# BV CONSULTING

---

## Assessment & Strategic Consulting

**Per capire come organizzarsi meglio e raggiungere l'eccellenza**

**OBIETTIVI:** professionisti altamente specializzati affiancheranno i vertici aziendali nell'affrontare e migliorare dinamiche e risolvere problematiche di business complesse in modo rapido e concreto, anticipando i cambiamenti e le sfide competitive presenti e future.

**PROGRAMMA:** dopo attente analisi si valuteranno e verranno effettuate attività che riguarderanno:

**1.** analisi del clima aziendale a fronte di cambiamenti organizzativi, logistici, gestionali che sono stati attivati o che si vogliono attuare.

**2.** assessment organizzativo, del potenziale e diagnosi aziendale che consente di prevedere e aumentare la performance dei collaboratori e dei risultati complessivi.

**3.** riorganizzazione interna ossia processo di valutazione delle risorse interne all'azienda, secondo una logica orientata allo sviluppo.

**4.** rilascio di un Protocollo Operativo Interno che strutturerà tutte le fasi operative dell'azienda standardizzandole secondo le esigenze interne.

**PER CHI:** questa attività è rivolta a tutte quelle realtà emergenti, o già consolidate, che si propongono di sviluppare la struttura aziendale in maniera concreta, solida ed evoluta.





# BV COACHING

---

## Business Life & Personal Training

**Per lo sviluppo del proprio potenziale professionale e personale**

**OBIETTIVI:** il Coaching è uno strumento di cambiamento che consente di definire un obiettivo e di individuare delle azioni da mettere in atto per raggiungere il risultato. Le sessioni puntano a migliorare l'approccio e le abilità personali apprendendo come lavorare prima su di se e poi sul proprio team.

**PROGRAMMA:** verranno studiati interventi ad hoc che mireranno a rispondere a 3 domande fondamentali:

1. Cosa vuoi raggiungere a livello personale e professionale?
2. Quanto lo vuoi e quali limiti devi superare?
3. Cosa fai per raggiungerlo?

**PER CHI:** programma rivolto a chi vuole analizzare profondamente le proprie capacità diventando così un vero protagonista della propria vita e del proprio futuro.



AREE DI INTERVENTO

06

BV DIGITAL

---

## Corporate & Marketing Communication

**Per comunicare e valorizzare al massimo il tuo brand**

**OBIETTIVI:** attraverso la consulenza di esperti del settore si mira alla massima diffusione del brand e della mission aziendale, per rendere la comunicazione una vera e propria arma vincente in un settore in continua evoluzione.

**PROGRAMMA:** dopo attente analisi si affiancherà il management aziendale nel restyling completo della propria immagine, sia nel campo del marketing che in quello della comunicazione.

**PER CHI:** l'attività di consulenza e sviluppo di corporate e marketing communication è rivolta a tutte quelle realtà emergenti e non, che si propongono di avere un brand forte e conosciuto attraverso i giusti strumenti grafici ed una comunicazione efficace ed attuale.



# AD HOC ANSWERS

---

## WHERE?

Le attività BV INVEST vengono **preferibilmente svolte in quelli che si definiscono “luoghi neutri”**, dove nessuna interferenza interna o esterna può pesare sulla consulenza e la formazione, rendendo così le attività altamente performanti e mirate al raggiungimento degli obiettivi prefissati. Verranno quindi organizzati gli incontri in una sede scelta a cura dal committente, dotata di impianto audio e video oltre a prevedere le dimensioni necessarie per una eccellente interazione tra tutti i partecipanti.

## WHEN?

La competenza della società BV INVEST è funzionale ad affiancare il management, il team e la forza commerciale di **aziende in tutti quei momenti in cui vi è in atto un processo di cambiamento, evoluzione e sviluppo**, o di nuove imprese ancora nella fase di start up, attraverso un check up di analisi nel dettaglio delle specifiche esigenze e la successiva pianificazione di un percorso di formazione, consulenza e con un affiancamento continuo, mirato e studiato ad hoc.

## WHY?

La **valorizzazione dei punti di forza, lo sviluppo di nuove politiche commerciali e la forte specializzazione sono i fattori di eccellenza** per BV INVEST.

Tutto ciò permette di performare e raggiungere gli obiettivi prefissati con il committente rispettando l'etica e le volontà della stessa, individuando percorsi consulenziali e formativi ad hoc per ogni esigenza grazie ad un'attività iniziale di assessment in cui sono valutati tutti i punti di forza e di debolezza in un'ottica di crescita.



**BV INVEST**

**INFORMAZIONI DI CONTATTO**

02.36566067 - [www.bvinvest.it](http://www.bvinvest.it) - [info@bvinvest.it](mailto:info@bvinvest.it)

[www.facebook.com/consulenzaeformazionecertificata](https://www.facebook.com/consulenzaeformazionecertificata)

[www.linkedin.com/in/bv-invest-415a01102](https://www.linkedin.com/in/bv-invest-415a01102)

[www.youtube.com/channel/UCqEaGWiu\\_3-QkHa6wPNEJDg](https://www.youtube.com/channel/UCqEaGWiu_3-QkHa6wPNEJDg)